

A photograph of two women embracing. The woman on the left has dark hair and is wearing a white sweater and a nose ring. The woman on the right has dark curly hair and is wearing a light-colored sweater and gold jewelry. They are both looking towards the camera with soft expressions.

TOP SALES LEADER PERSÖNLICHES UMSATZ- ZIEL PROGRAMM

Q4/24 (bis 30.12.24)

TEILNEHMER: Sales Leader ab einem „Leader+“ und höher Titel

LAUFZEIT: Oktober – Dezember

VORAUSSETZUNG: 1 neue G1 Ernennung mit 80€ Erstauftrag

BEDINGUNGEN: Erreiche dein **persönliches Q4/24 G1 AWS-Umsatzziel** und du bekommst einen **Bonus**.

Dein **Bonus** richtet sich nach deinem **höchsten erreichten Sales Leader Titel** aus Q4/24 (siehe auch Tabelle).

Dein G1 Q4/24 Umsatzziel wird dir Anfang Oktober mitgeteilt.

BONUS-AUSZAHLUNG: Wenn du **die Voraussetzung** und du **dein persönliches G1 A4/24 AWS-Umsatzziel erreicht hast** → im Januar 25

Die Voraussetzung + dein persönliches Q4/24 G1 AWS-Umsatzziel erreicht	Dein Bonus richtet sich nach deinem in Q4/24 höchsten erreichten Sales Leader Titel
Leader	400€
Senior Leader	500€
Top Leader	600€
Junior Manager	700€
Manager	800€
Senior Manager	900€
Top Manager	1.000€

G1 AWS zusammengezählt: Gesamtauftragswert deines G1 Teams (abzüglich Rücksendungen)
Ausgenommen deines Eigenbruttoumsatzes (PAS).

TEILNAMEBEDINGUNGEN:

- Das Sales Leader Programm richtet sich an alle **Sales Leader** ab einem „**Leader-“ und höher Titel**
- Wettbewerbszeitraum: Q4/24 → Oktober bis 30. Dezember 2024

Voraussetzung : **1. Mindestens 1 G1 Ernennung mit einem Erstauftrag von mindestens 80€ in jedem Monat**

Bedingungen:

Erreiche dein **persönliches Q4/24 G1 AWS Umsatzziel** und du bekommst einen **Bonus**. Die Höhe des Bonus richtet sich **nach deinem höchsten erreichten Sales Leader Titel aus Q4/24** (siehe auch Tabelle). Dein G1 Q4/24 G1 AWS Umsatzziel wird dir Anfang Oktober mitgeteilt.

Auszahlung des erreichten Bonus:

Anspruch zur Auszahlung eines Bonus: Sobald du die **Voraussetzung** (siehe auch unter “Voraussetzung”) erfüllt hast und du **dein persönliches Q4/24 G1 AWS Umsatzziel erreicht** hast. Die Höhe des Bonus richtet sich nach den höchsten erreichten SALES LEADER Titel aus dem Q4/24 (siehe Tabelle).

G1 AWS zusammengezählt: Gesamtauftragswert deines G1 Teams (abzüglich Rücksendungen) - **Ausgenommen deines Eigenbruttoumsatzes (PAS)**.

AVON behält sich vor: Sollte sich während oder nach der Laufzeit des Programmes zeigen, dass ein Sales Leader / eine Beauty-Berater*in einen Incentive-Preis durch betrügerische Absichten erreicht hat, so wird dieser sofort aus den laufenden Programmen ausgeschlossen und eventuelle Prämien werden Ihm/Ihr in Rechnung gestellt bzw. bei einem Extra Bonus wird dieser nicht ausbezahlt. Des Weiteren ist für diesen Sales Leader/ Beauty-Berater*in jede weitere Teilnahme an künftigen Preisprogrammen ausgeschlossen.

Die Voraussetzung + dein persönliches Q4/24 G1 AWS-Umsatzziel erreicht	Dein Bonus richtet sich nach deinem in Q4/24 höchsten erreichten Sales Leader Titel
Leader	400€
Senior Leader	500€
Top Leader	600€
Junior Manager	700€
Manager	800€
Senior Manager	900€
Top Manager	1.000€

G1 AWS zusammengezählt: Gesamtauftragswert deines G1 Teams (abzüglich Rücksendungen)
Ausgenommen deines Eigenbruttoumsatzes (PAS).